

OPTIMAL SYSTEMS
A KYOCERA GROUP COMPANY

Einen coolen Job machen.

Sales Manager (gn)

Vom Phoenixsee aus Nordrhein-Westfalen digitalisieren und sich nebenbei den Herausforderungen von morgen stellen? Das machen WIR und in Zukunft hoffentlich auch DU! Werde Teil unseres Sales-Teams und baue gemeinsam mit uns langfristige Kundenbeziehungen auf. Du willst die erste Kontaktperson unserer Kunden sein und sie vom digitalen Arbeiten überzeugen? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Was wir Dir bieten

- Eine abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit in unseren großzügigen und coolen Büroräumen direkt am Phoenixsee sowie eine dynamische Arbeitsatmosphäre, in der Du Dein Potential auch langfristig einbringen kannst,
- ein motiviertes und engagiertes Team, das Dich dazu inspiriert, Dich stetig weiterzuentwickeln sowie flache Hierarchien und eine offene Kommunikation.

Zudem kannst Du Dich auf folgende Benefits freuen:

- **Gesundheit:** Obst und Getränke zum freien Verzehr, Fahrrad-Leasing, Fitnesstraining & Physioanwendungen
- **Flexibilität und Zukunft:** flexible Arbeitszeiten, die Möglichkeit, remote oder im Home-Office zu arbeiten, betriebliche Altersvorsorge, eine Unfallversicherung für alle Mitarbeitenden, die auch im privaten Umfeld greift, Zuschuss zu Kitakosten, Englischkurse & Fortbildungen
- **Gemeinschaft und Freizeit:** Mitarbeiterrabatte, abwechslungsreiche Teamevents

Woran Du mit uns arbeitest

- Du gewinnst in enger Zusammenarbeit mit dem Team Neukunden, betreust eigenverantwortlich Bestandskunden und berätst sie bezüglich unserer ECM-Softwarelösung enaio®.
- Du planst und hältst Präsentationen, Seminare und Workshops zu unseren Produkten.
- Du identifizierst und analysierst im Rahmen von Vertriebsterminen die Anforderungen der Kunden für die Erstellung individueller Angebote.
- Du erarbeitest Lösungskonzepte, kalkulierst die Angebote und stimmst sie auf die Kundenbedürfnisse ab.
- Du analysierst die Wettbewerbssituation und Bedarfsstruktur potentieller Kunden und baust unseren Kundenstamm auf dieser Grundlage aktiv aus.

Womit Du uns überzeugst

- Mit Deinen ersten Erfahrungen im beschriebenen Aufgabenbereich, wichtiger ist jedoch Dein Wille, Dich in die Themen einzuarbeiten,
- Deinen guten Kenntnissen im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen,
- Deinen sehr guten Deutsch- sowie guten Englischkenntnissen in Wort und Schrift,
- Deiner Bereitschaft für gelegentliche Dienstreisen innerhalb Deutschlands, sofern Bedarf besteht,
- Deiner Leidenschaft für Digitalisierung, die Du gerne weitergibst sowie Deiner Fähigkeit, Netzwerke aufzubauen,
- Deinen stark ausgeprägten Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten und Deiner Freude am Umgang mit Menschen,
- Deiner zuverlässigen und verantwortungsbewussten Art.

Auf einen Blick

Stellen-ID:	OSVD-SAMA-2609-OSJC *(Bitte in der Bewerbung angeben.)*
Beginn:	Ab sofort, in Vollzeit
Ansprechpartner/in:	Fabian Suttrop – Inside Sales Assistant
Standort:	OPTIMAL SYSTEMS Vertriebsgesellschaft Dortmund mbH, Phoenixseestraße 20, 44263 Dortmund
Kontakt unter:	job@optimal-systems.de oder bewirb Dich jetzt über jobportal.optimal-systems.de