

OPTIMAL SYSTEMS
A KYOCERA GROUP COMPANY

Einen coolen Job machen.

Pre-Sales Consultant / Technischer Lösungsberater im ECM-Bereich (gn)

OPTIMAL SYSTEMS ist ein erfolgreicher Softwarehersteller in einer Wachstumsbranche. Wir suchen Tüftler*innen, Planer*innen, Visionäre – kurz: Macher*innen, die Lust darauf haben, unsere Kunden auf dem Weg in die Digitalisierung zu begleiten.

Was wir Dir bieten

- Eine abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit in einer dynamischen Arbeitsatmosphäre, in der Du Dein Potenzial auch langfristig einbringen kannst,
- großzügige und moderne Büroräume mit zahlreichen Pausenzonen, ausgestattet mit gemütlichen Loungeecken und Spiele-Konsole – auch Hunde sind bei uns willkommen,
- außergewöhnliche Teamevents wie Grillabende auf unserer Dachterrasse und beste Erholungsmöglichkeiten, inklusive bezuschusster Massagen sowie vielfältigen Fitness- & Sportangeboten in Kooperation mit Hansefit,
- flache Hierarchien, eine offene Kommunikation, flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, mobil zu arbeiten sowie 30 Tage Urlaub im Jahr,
- individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zu Kitakosten, Fahrrad-Leasing, Mitarbeiterrabatte und einiges mehr.

Woran Du mit uns arbeitest

- Du bist als Teil unseres Pre-Sales-Teams direkte Ansprechperson für unsere Kunden aus der öffentlichen Verwaltung und arbeitest aktiv an Ausschreibungen, Angebotserstellungen sowie der Bearbeitung von Pre-Sales-Anfragen & der Bereitstellung von Demo-Umgebungen mit.
- Du unterstützt uns im Rahmen Deiner Tätigkeit dabei, die Anforderungen der Kunden zu verstehen sowie trag- und zukunftsfähige Lösungen für den Einsatz unserer Softwareprodukte aus dem Enterprise Content Management (ECM)-Bereich zu gestalten & zu realisieren.
- Du entwickelst gemeinsam mit unserem Vertriebsteam passende Angebote, beantwortest technische Fragestellungen und hilfst dabei, Kundenbedarfe zu analysieren & auf die technische Umsetzbarkeit zu überprüfen.
- Du erhältst eine umfassende Einarbeitung & ausreichend Raum, Dich in Deiner neuen Rolle hineinzufinden und Dich fachlich weiterzuentwickeln, damit Du uns schrittweise bei den Aufgaben im Bereich Pre-Sales unterstützen & unsere Softwarelösungen selbstständig installieren, konfigurieren und präsentieren kannst, sowohl virtuell als auch vor Ort.

Womit Du uns überzeugst

- Mit Deiner abgeschlossenen Ausbildung im IT-Bereich, z. B. zum/zur Fachinformatiker/in Systemintegration oder Anwendungsentwicklung, bzw. Deinem Studium im Bereich (Wirtschafts-)Informatik oder einer vergleichbaren Qualifikation,
- Deinem grundlegenden Verständnis für IT-Systeme, Softwarelösungen sowie technische Zusammenhänge und idealerweise Deinem ersten Know-how bezüglich Server, Schnittstellen und/oder Microsoft-Technologien bzw. Deiner Motivation, Dich in diese Themen einzuarbeiten,
- Deinen sicheren Deutschkenntnissen (mind. C1) in Wort und Schrift sowie Deiner Fähigkeit, Dich in unsere Kunden & ihre Bedürfnisse hineinzuversetzen, um gemeinsam optimale Lösungen zu finden,
- Deinem analytischen Denkvermögen, mit dem es Dir leichtfällt, komplexe Anforderungen strukturiert darzustellen & verständlich aufzubereiten, sowie Deiner zuverlässigen & qualitätsorientierten Arbeitsweise,
- Deiner Eigeninitiative sowie Deiner Freude an der Arbeit im Team & mit unseren Kunden.

Auf einen Blick

Stellen-ID:	OSVH-PCON-2602-OSJC (Bitte in der Bewerbung angeben.)
Beginn:	Ab sofort, in Vollzeit
Ansprechpartner/in:	Svenja Möller – Personalreferentin
Standort:	OPTIMAL SYSTEMS Vertriebsgesellschaft mbH Hannover, Vahrenwalder Straße 269, 30179 Hannover
Kontakt unter:	job.hannover@optimal-systems.de oder bewirb Dich jetzt über jobportal.optimal-systems.de