



OPTIMAL SYSTEMS
A KYOCERA GROUP COMPANY

Einen coolen Job machen.

Account Manager im Innendienst für Kunden der Öffentlichen Verwaltung (gn)

OPTIMAL SYSTEMS ist ein erfolgreicher Softwarehersteller in einer Wachstumsbranche. Wir suchen Tüftler*innen, Planer*innen, Visionäre – kurz: Macher*innen, die Lust darauf haben, unsere Kunden auf dem Weg in die Digitalisierung zu begleiten.

Was wir Dir bieten

- › Eine abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit in einer dynamischen Arbeitsatmosphäre, in der Du Dein Potenzial auch langfristig einbringen kannst,
- › großzügige und moderne Büroräume mit zahlreichen Pausenzonen ausgestattet mit Billardtisch und Konsole – auch Hunde sind bei uns willkommen,
- › außergewöhnliche Teamevents wie Grillabende auf unserer Dachterrasse und beste Erholungsmöglichkeiten, inklusive bezuschusster Massagen sowie vielfältigen Fitness- & Sportangeboten in Kooperation mit Hansefit,
- › flache Hierarchien, eine offene Kommunikation, flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, mobil zu arbeiten sowie 30 Tage Urlaub im Jahr,
- › individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zu Kitakosten, Fahrrad-Leasing, Mitarbeiterrabatte und einiges mehr.

Woran Du mit uns arbeitest

- › Du hast Freude daran, unsere Kunden aus der Öffentlichen Verwaltung auf dem Weg zur Digitalisierung zu begleiten, sie zu beraten und eigenständig zu betreuen, wodurch Du die bestehenden Kundenbeziehungen langfristig weiterentwickelst.
- › Du bist dabei Teil unseres neunköpfigen Account Management-Teams im Vertriebsinnendienst, das gemeinsam mit Dir an dieser spannenden Aufgabe arbeitet und Dir jederzeit unterstützend zur Seite steht.
- › Du begeisterst unsere Kunden im Rahmen Deiner Tätigkeit von unserer DMS/ECM-Softwarelösung enaio®, die Du in Deinem Arbeitsalltag auch selbst intensiv anwendest.
- › Du bist für die Erstellung sowie Nachverfolgung von Angeboten für die Dir zugeordneten Kunden zuständig.
- › Du übernimmst zudem die Vertragsverhandlungen mit den Kunden und unterstützt bei der Vorbereitung und Erstellung der Vertragswerke.
- › Du bildest somit die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und den beteiligten Abteilungen in unserem Unternehmen.

Womit Du uns überzeugst

- › Mit Deiner abgeschlossenen Berufsausbildung im kaufmännischen und/oder technischen Bereich oder einer vergleichbaren Qualifikation,
- › Deinen Erfahrungen in der Kundenbetreuung für erklärungsbedürftige Leistungen & Produkte sowie im Ausbau von Kundenkreisen, bestenfalls in der Öffentlichen Verwaltung,
- › Deinem betriebswirtschaftlichen Handeln, Deiner Affinität für IT & Software sowie Deiner Fähigkeit, Netzwerke aufzubauen und andere für unser Produkt zu begeistern,
- › Deinen sicheren Kenntnissen im Umgang mit Microsoft Office und idealerweise mit DMS/ECM-Lösungen,
- › Deinem souveränen und gewinnenden Auftreten sowie Deinen ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten,
- › Deinem hohen Maß an Eigeninitiative und Deinem Willen, Dich und das Team stetig weiterzuentwickeln.

Auf einen Blick

Stellen-ID:	OSVH-ACM-2405-OSJC (Bitte in der Bewerbung angeben.)
Beginn:	Ab sofort, in Vollzeit
Ansprechpartner*in:	Svenja Möller – Personalreferentin
Standort:	OPTIMAL SYSTEMS Vertriebsgesellschaft mbH Hannover, Wöhlerstraße 42, 30163 Hannover
Kontakt unter:	job.hannover@optimal-systems.de oder bewirb Dich jetzt über jobportal.optimal-systems.de

jobs.optimal-systems.de

Software für Macher.