



OPTIMAL SYSTEMS
A KYOCERA GROUP COMPANY

Einen coolen Job machen.

Ausbildung Kaufleute für Digitalisierungsmanagement (gn)

Vom Phoenixsee aus Nordrhein-Westfalen digitalisieren und sich nebenbei den Herausforderungen von morgen stellen? Das machen WIR und in Zukunft hoffentlich auch DU! Werde Teil unseres Teams und starte mit uns in die Berufswelt.

Was wir Dir bieten

Wir machen Dich fit für den Beruf wie kaum ein anderer, denn unsere Azubis schließen laut IHK-Index überdurchschnittlich gut ab, und bieten Dir eine hohe Chance auf Übernahme, sodass Du Dein Potenzial auch langfristig einbringen kannst sowie neben großzügigen und modernen Büroräumen, flachen Hierarchien und einer offenen Kommunikation auch ein hoch motiviertes Team, mit dem Du zusammen lernen, arbeiten und über Dich hinauswachsen wirst.

Zudem kannst Du Dich auf folgende Benefits freuen:

- › **Gesundheit & Wohlbefinden:** Obst & Getränke zum freien Verzehr, Fahrrad-Leasing, Fitnessstraining & Physioanwendungen
- › **Sicherheit & Zukunft:** betriebliche Altersvorsorge, eine Unfallversicherung für alle Mitarbeitenden, die auch im privaten Umfeld greift, Zuschuss zu Kitakosten, Englischkurse & Fortbildungen
- › **Gemeinschaft & Freizeit:** Mitarbeiterrabatte & abwechslungsreiche Teamevents

Woran Du mit uns arbeitest

- › Du lernst durch unsere Expert*innen bei OPTIMAL SYSTEMS die Vertriebsprozesse – von der Akquise bis hin zum Closing – umfassend kennen.
- › Du planst, erstellst und hältst Präsentationen zu unseren Softwareprodukten und führst zudem Kundengespräche.
- › Du identifizierst und analysierst im Rahmen von Vertriebsterminen die Anforderungen unserer Kunden für die Erstellung individueller Angebote.
- › Du erarbeitest Lösungskonzepte, kalkulierst Angebote und stimmst sie auf die Bedürfnisse unserer Kunden ab.
- › Du analysierst die Wettbewerbssituation und Bedarfsstruktur potentieller Kunden und baust unseren Kundenstamm auf dieser Grundlage aktiv aus.

Womit Du uns überzeugst

- › Mit Deiner Mittleren Reife oder Deinem (Fach-)Abitur sowie idealerweise Deiner ersten Praxiserfahrung, z. B. im Rahmen eines Schülerpraktikums,
- › Deinen ersten Kenntnissen im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen sowie Deinen sicheren Deutsch- und guten Englischkenntnissen in Wort und Schrift,
- › Deiner Leidenschaft für Digitalisierung, die Du gerne an andere weitergibst, sowie Deiner Fähigkeit vor Menschen zu sprechen,
- › Deinem hohen Maß an Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein sowie Deiner offenen Art, mit der es Dir leichtfällt, Kontakte zu knüpfen,
- › Deiner Bereitschaft für gelegentliche Dienstreisen innerhalb Deutschlands, sofern Bedarf besteht.

Auf einen Blick

Stellen-ID:	OSVD-AZDM-2501-OSJC (Bitte in der Bewerbung angeben.)
Beginn:	Ab sofort bzw. zum nächstmöglichen Zeitpunkt, in Vollzeit
Ansprechpartner*in:	Felicia Amelie Blume – Team Leader Sales
Standort:	OPTIMAL SYSTEMS Vertriebsgesellschaft Dortmund mbH, Phoenixseestraße 20, 44263 Dortmund
Kontakt unter:	job@optimal-systems.de oder bewirb Dich jetzt über jobportal.optimal-systems.de