



OPTIMAL SYSTEMS
A KYOCERA GROUP COMPANY

Einen coolen Job machen.

Mitarbeiter Telesales Outbound / Telefonakquise / Callcenter Agent für den Softwarevertrieb (gn)

OPTIMAL SYSTEMS ist ein erfolgreicher Softwarehersteller in einer Wachstumsbranche. Wir suchen Tüftler*innen, Planer*innen, Visionäre – kurz: Macher*innen, die Lust darauf haben, unsere Kunden auf dem Weg in die Digitalisierung zu begleiten.

Was wir Dir bieten

- › Eine anspruchsvolle und verantwortungsvolle Tätigkeit in einer zukunftsweisenden Branche, in der Du Dein Potential auch langfristig einbringen kannst,
- › flache Hierarchien, eine offene Kommunikation und kurze Entscheidungswege sowie eine gute Verkehrsanbindung,
- › eine flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit, bis zu 60% in der Woche aus dem Homeoffice heraus zu arbeiten,
- › kostenlose Getränke, frisches Obst sowie ein monatliches Massageangebot,
- › betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zu Kitakosten, Fahrrad-Leasing, Mitarbeiterrabatte, Teamevents und einiges mehr.

Woran Du mit uns arbeitest

- › Du repräsentierst unser Unternehmen als Teil unseres Vertriebsteams gegenüber potenziellen Neukunden aus unterschiedlichen Branchen wie beispielsweise Schiffbau & Reederei sowie Bau & Immobilien.
- › Du übernimmst den telefonischen Erstkontakt mit wichtigen Entscheider*innen und ermittelst mit Deiner kommunikativen und empathischen Art mögliche Bedarfe für den Einsatz unserer ECM-Software.
- › Du bist verantwortlich für die Qualifizierung von B2B-Leads und kombinierst bereitgestellte Kontakte, z. B. von Messen und Anfragen über unsere Homepage, mit eigener Recherche, um neue Potenziale zu erschließen.
- › Du pflegst die Kontaktdaten, reicherst unser CRM-System mit wertvollen Database-Informationen an und unterstützt bei Kampagnen und im Rahmen von Veranstaltungen sowie Messeteilnahmen.
- › Du sorgst durch Deine engagierte Arbeit für konkrete Vertriebsansätze für den Außendienst und vereinbarst auf dieser Grundlage entsprechende Termine für weiterführende Gespräche und Präsentationen.

Womit Du uns überzeugst

- › Mit Deiner erfolgreich abgeschlossenen Ausbildung zum/zur Kaufmann/Kauffrau für IT-System-Management, Dialogmarketing, Büromanagement, im Einzelhandel, als Bankkaufmann/Bankkauffrau oder zum/zur Industriekaufmann/Industriekauffrau, was aber kein Muss ist – auch als Quereinsteiger*in mit Erfahrung in der Kundengewinnung bist Du bei uns herzlich willkommen,
- › Deiner mindestens 1-2-jährigen praktischen Erfahrung in der Vertriebstelefonie, z. B. im Callcenter-Umfeld,
- › Deinem gekonnten Umgang mit Microsoft Office, insbesondere mit Outlook, Word und Excel,
- › Deinen sicheren Deutschkenntnissen (mind. C1) in Wort und Schrift,
- › Deiner Dienstleistungsmentalität und Deiner erfolgsorientierten und zielstrebigem Arbeitsweise sowie Deiner starken Motivation, Dich gemeinsam mit uns stetig weiterzuentwickeln.

Auf einen Blick

Stellen-ID:	OSVHH-TESA-2606-OSJC (Bitte in der Bewerbung angeben.)
Beginn:	Ab sofort, in Vollzeit
Ansprechpartner*in:	Mirwan Issa – CEO
Standort:	OPTIMAL SYSTEMS Vertriebsgesellschaft mbH Hamburg, Mendelssohnstr. 15 D, 22761 Hamburg
Kontakt unter:	job.hamburg@optimal-systems.de oder bewirb Dich jetzt über jobportal.optimal-systems.de

jobs.optimal-systems.de

Software für Macher.